

PUM.

Together we grow 


PUM.



PUM en el Perú

PUM.

Quiénes somos en Perú

Activos en Perú desde 1993.

Equipo y Colaboración:

- **Perú:** 6 representantes locales
- **Holanda:** 1 gerente de país
1 coordinadora de proyectos
- **Colaboración con:** aliados y donors



Peru

Food & Beverag...

*Building expertise through
chocolate workshop in Peru*

APOYO ESTRATÉGICO

1 ASESORÍA PRESENCIAL

El experto viene a Perú por 2 semanas para asesorar personalmente a la Pyme. En estos casos, PUM paga los gastos de los vuelos y los seguros, y la empresa beneficiaria asume el costo del alojamiento, alimentación y transporte local.

2 ASESORÍA A DISTANCIA, vía internet en sesiones directas entre el Experto y el responsable en la Empresa. No hay costo para la Pyme.



SEGURIDAD ALIMENTARIA



- Agricultura & Horticultura
- Panadería
- Procesamiento de alimentos y bebidas



- Procesamiento de carne
- Producción de lácteos
- Alimentos concentrados para animales

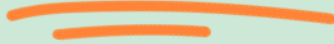


- Acuicultura y procesamiento de pescado
- Apicultura
- Ganadería vacuna, ovina, caprina y porcina
- Avicultura

Además :

- Contabilidad y finanzas
- Consultoría de gestión
- Consultoría de marketing
- Energía
- Residuos y medio ambiente
- Agua para consumo humano y para agricultura
- Gestión de aguas residuales
- Gestión de la cadena de valor

NO ALIMENTARIO



- Turismo y hotelería
- Textiles y artesanías
- Cuidado personal (cosmética, farmacéutica, bienes de consumo)
- Clínicas sanitarias
- Tecnologías de la información y la comunicación

Criterios de selección

- Pequeñas y medianas empresas (PYMEs)
- La empresa tiene entre 10 y 250 empleados
- Ingresos anuales: entre 40.000 y 20 millones de soles
- De propiedad privada
- Mínimo 2 años en operación
- Compromiso de participar durante todo el proyecto de PUM
- Con objetivos económicos, ecológicos y/o sociales



Como solicitar una asesoría a PUM

- Completar el cuestionario: **SME Application form** en formato digital y enviarlo a flor.de.maria.robles.barreto@pum.nl
- Si la información está completa, se autoriza ingresar al siguiente enlace:
<https://pumportal.powerappsportals.com/en-US/Apply-for-advice/>
- Completar **on-line** el formulario **Solicita asesoramiento**
- Al comprobar que la información de solicitud está completa, el sistema enviará el cuestionario **SME Application form** que ya fue llenado en formato Word, sólo queda copiar las respuestas en línea.

PUM.  Inglés + | Inicia sesión

PUM Portal > Solicita asesoramiento

Solicita asesoramiento

0%

En este formulario le pedimos que proporcione información general sobre su organización. Esto tomará unos 5 minutos de su tiempo. A continuación, comprobaremos si cumple con nuestros criterios de selección. Su representante de PUM se comunicará con usted para procesar su solicitud.

¡Envíe solo un formulario por empresa / organización! Si ha solicitado asesoramiento de PUM antes, comuníquese con su representante de PUM y NO complete este formulario.

Detalles de la cuenta

Tema de la solicitud *
Describa el tema de su solicitud en un máximo de 100 caracteres.

Nombre de la empresa *

Teléfono de la empresa *
Proporcione un número de teléfono

Sitio web de la empresa

URL de redes sociales

Idioma preferido *
Escoja

Detalles de la dirección

Calle *

Código postal

Ciudad *



Aliados en Perú

ALIANZAS EN PERÚ

- AGROMERCADO
- FONCODES
- AVANZAR RURAL
- MINISTERIO DE AGRICULTURA
- MINCETUR
- COPASA
- SAC SECO
- SADE
- CÁMARAS DE COMERCIO REGIONALES
- CÁMARA DE COMERCIO NL/ANDES



Equipo Peru &
Holanda



Team PERU

PUM.

**Contacto con la
Representante
PUM**



FLOR DE MARÍA ROBLES BARRETO

flor.de.maria.robles.barreto@pum.nl

Telf.: 977 420 039



**Nuestro enfoque de
trabajo:
Fortalecer los
Ecosistemas
Empresariales**



Ecosistema Empresarial

Es una colaboración a largo plazo entre al menos una organización de apoyo y múltiples PYME, para abordar los retos comunes de las PYME de forma estructural y crear un mayor impacto económico, social y ecológico.

Características de los ecosistemas

- Colaboración a más largo plazo con al menos un socio del ecosistema que pueda asumir el liderazgo a nivel local
- Apoyo a varias PYME conectadas de algún modo para abordar retos comunes
- Abordar los retos comunes de las PYME de una manera más estructural en comparación con proyectos independientes
- Establecer conexiones con nuevos actores que puedan ayudar a abordar los retos comunes de las PYME.

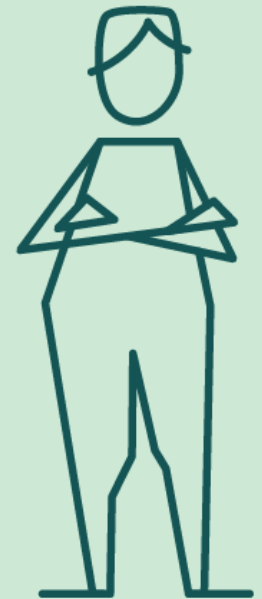


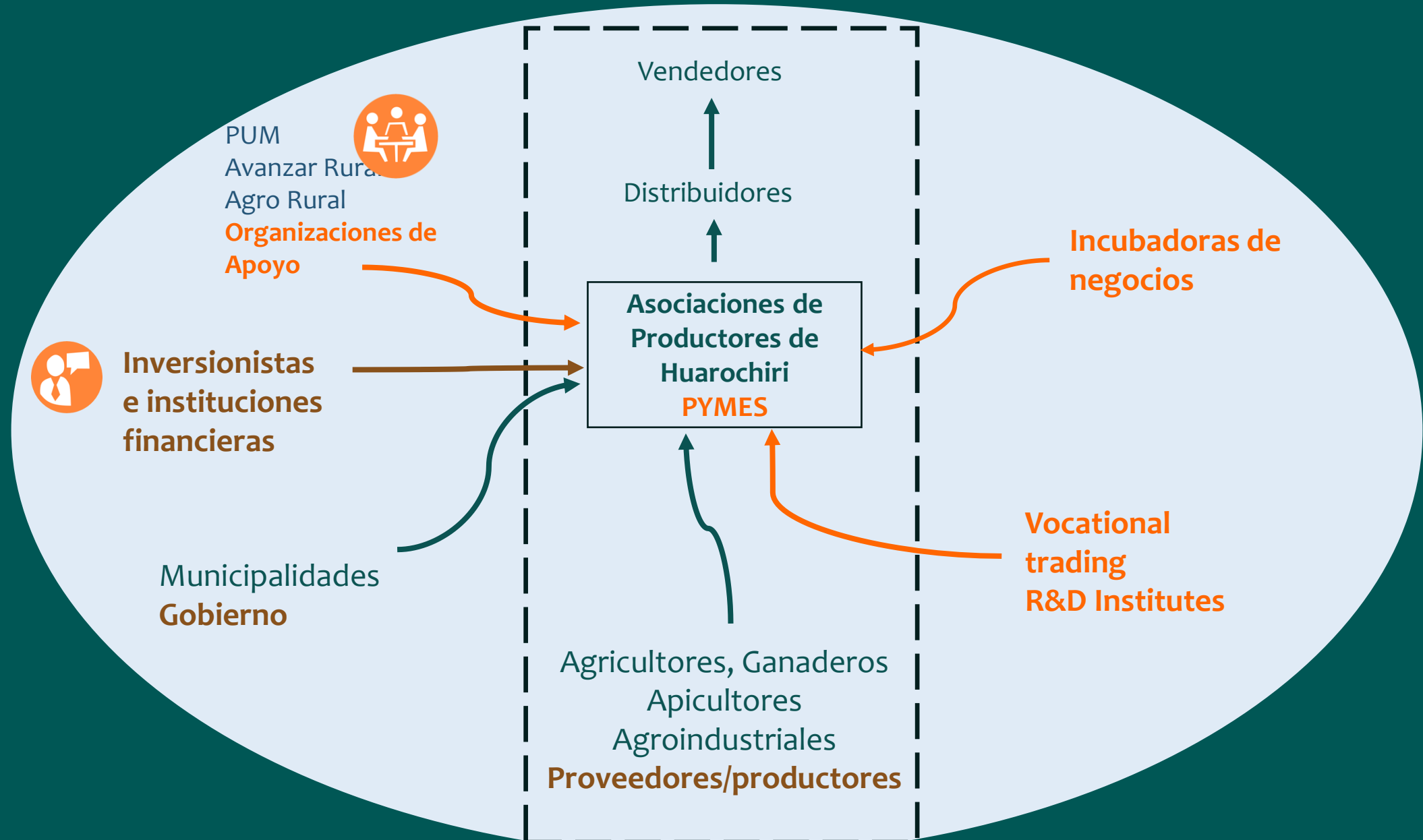
¿Qué es un socio del ecosistema?

- Una organización que ha recibido o recibe asesoramiento de PUM, siempre estará registrada como cliente en Dynamics. Los clientes pueden seguir considerándose informalmente «socios del ecosistema» si existe una colaboración con PUM para beneficiar a varias PYMES, pero el tipo de relación en Dynamics sigue siendo cliente.
- Una organización que NO cumpla los criterios de PUM y/o no reciba asesoramiento de PUM, pero forma parte del proceso de solución de los problemas identificados debe registrarse como socio en Dynamics.

Actores en los ecosistemas

- PYME
- Organizaciones de apoyo:
 - Programas de gobierno nacional, Gob. subnacionales,
 - Gobiernos locales
 - ONG
 - Cámaras de Comercio
 - Universidades
 - Institutos de investigación





Etapa del ecosistema: Inicial

Empresas asesoradas por PUM a la fecha:

- Prod. Agropecuarios y agroindustriales Santiago de Anchucaya
- Agricultores y ganaderos C y M
- Paraiso Quinteño
- Molino Viejo
- Dulcefrut
- Bidfrut
- Ecológicos Quinti
- Cajamuni

Problemas:

- Dificultades técnicas de producción
- Necesidad de profundización de conocimientos técnicos
- Incipiente desarrollo de los modelos de negocios



Objetivos:

- Resolver problemas técnicos de la producción
- Mejorar la competitividad de cada empresa
- Introducir innovaciones de manera progresiva

Resultados

- Capacitación técnica y comercial del personal
- Mejores prácticas producción y gestión de los insumos
- Identificación de nuevos productos

Próximos pasos para el Ecosistema empresarial asociativo rural en Huarochirí

Etapas del ecosistema: Inicial

Potencialidades

- Presencia de empresas asociativas activas con productos de alta calidad y con mercados en expansión
- Fuerte espíritu emprendedor
- Relativa cercanía a Lima

Principales problemas

- Deficiente servicio de transporte y logística
- Escasa colaboración entre empresas
- Escasos programas de marketing y comercialización individual y grupal

Objetivos:

- Mejorar la competitividad de cada empresa y del conjunto en su totalidad
- Desarrollar sistemas de transporte y logística colaborativos para hacer más eficiente la gestión de las cadenas de valor locales



Stakeholders involucrados (socios)

- Empresas asociativas de producción de carne, derivados lácteos, miel de abeja, palta, manzana, chips de papas, etc.
- Avanzar Rural
- Agro Rural
- Municipalidades
- Empresas privadas
- PUM

Resultados

- Incremento de los ingresos de cada empresa
- Incremento de los trabajadores
- Mejores condiciones laborales



Gracias!

Mantengámonos en contacto

www.pum.nl

info@pum.nl

+31(0)70 349 05 55

Bezuidenhoutseweg 12
2594 AV The Hague
The Netherlands

PUM.

PUM.

Together we grow 

